

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева»

Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке

УТВЕРЖДЕНО

Заместитель директора,
совмещающий обязанности директора
филиала КузГТУ в г. Новокузнецке

_____ Баранов Ю.А.

«29» мая 2026г.

Рабочая программа дисциплины

Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности

Направление подготовки 23.03.01 Технология транспортных процессов

Направленность (профиль) 01 Организация перевозок и управление
на автомобильном транспорте

Присваиваемая квалификация «Бакалавр»

Формы обучения: очно-заочная

Год набора 2021

Новокузнецк 2026 г.

Рабочая программа обсуждена на заседании учебно-методического совета филиала КузГТУ в г. Новокузнецке

Протокол № 6 от 29.05.2026

Зав. Кафедрой ИТиЭД



В. В. Шарлай

СОГЛАСОВАНО:

Заместитель директора по УР



Т. А. Евсина

1 Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности", соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Освоение дисциплины направлено на формирование:
 профессиональных компетенций:

ПК-1 - Способен разрабатывать и внедрять эффективные технологические процессы перевозки пассажиров и грузов, использовать техническую документацию, распорядительные акты

Результаты обучения по дисциплине определяются индикаторами достижения компетенций

Индикатор(ы) достижения:

Готов разрабатывать и внедрять эффективные технологические процессы перевозки пассажиров и грузов, использовать техническую документацию, распорядительные акты

Результаты обучения по дисциплине:

Знать нормативно-правовую базу регулирования внешнеэкономической деятельности и методики анализа внешнеторговых операций;

Уметь анализировать состояние и перспективы развития внешнеэкономических связей и оценивать их влияние на экономическую безопасность;

Владеть техникой проведения расчетов для определения экономической эффективности и целесообразности осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия;

2 Место дисциплины "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности" в структуре ОПОП бакалавриата

Для освоения дисциплины необходимы знания умения, навыки и (или) опыт профессиональной деятельности, полученные в рамках изучения следующих дисциплин: Грузовые перевозки, Основы транспортно-экспедиционного обслуживания, Международная терминология на транспорте.

Для освоения дисциплины необходимо владеть знаниями умениями, навыками, полученными в рамках высшего образования и (или) дополнительного профессионального образования.

Целью преподавания дисциплины является овладение студентами закономерностями функционирования предприятия на внешнем рынке и получение теоретических знаний и практических навыков в области реализации внешнеэкономических связей с учетом государственного управления.

3 Объем дисциплины "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности" в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость дисциплины "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности" составляет 4 зачетных единицы, 144 часа.

Форма обучения	Количество часов		
	ОФ	ЗФ	ОЗФ
Курс 5/Семестр 9			
Всего часов			144
Контактная работа обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий):			
Аудиторная работа			
Лекции			10
Лабораторные занятия			
Практические занятия			8
Внеаудиторная работа			
Индивидуальная работа с преподавателем:			
Консультация и иные виды учебной деятельности			
Самостоятельная работа			126
Форма промежуточной аттестации			зачет



4 Содержание дисциплины "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности", структурированное по разделам (темам)

4.1. Лекционные занятия

Раздел дисциплины, темы лекций и их содержание	Трудоемкость в часах		
	ОФ	ЗФ	ОЗФ
1. Сущность, формы и факторы развития внешнеэкономической деятельности			2
2. Организация государственного и негосударственного регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ			2
3. Деятельность международных торгово-экономических организаций			2
4. Особенности международных расчетов			4
Итого			8

4.2. Лабораторные занятия

Лабораторные занятия по дисциплине не предусмотрены.

4.3. Практические (семинарские) занятия

Тема занятия	Трудоемкость в часах		
	ОФ	ЗФ	ОЗФ
1. Международные экономические отношения РФ и внешнеэкономическая деятельность предприятий.			2
2. Правовые основы внешнеэкономической деятельности предприятий: российское и международное законодательство.			2
3. Субъекты внешнеэкономической деятельности.			2
4. Предконтрактная работа предприятия.			2
5. Контракт международной купли-продажи.			
6. Стратегия маркетинга во внешнеэкономической деятельности.			
7. Расчёты по внешнеторговому контракту.			
8. Таможенное оформление экспортных и импортных операций.			
9. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности.			
10. Страхование внешнеэкономической деятельности.			
11. Цены во внешней торговле.			
12. Формы международной конкурсной торговли.			



Итого			8
-------	--	--	---

4.4. Самостоятельная работа обучающегося и перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Вид СРС	Трудоемкость в часах		
	ОФ	ЗФ	ОЗФ
Изучение теоретического материала Подготовка к практическим занятиям Выполнение заданий			40 40 46
Итого			126

4.5. Курсовое проектирование

Курсовое проектирование не предусмотрено.

5 Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности"

5.1. Паспорт фонда оценочных средств

Форма (ы) текущего контроля	Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)	Индикатор (ы) достижения компетенции	Результаты обучения по дисциплине (модулю)	Уровень
Опрос по контрольным вопросам, подготовка отчетов по практическим работам, тестирование и т.п. в соответствии с рабочей программой	ПК-1	Готов разрабатывать и внедрять эффективные технологические процессы перевозки пассажиров и грузов, использовать техническую документацию, распорядительные акты	Знать: нормативно-правовую базу регулирования внешнеэкономической деятельности и методики анализа внешнеторговых операций Уметь: анализировать состояние и перспективы развития внешнеэкономических связей и оценивать их влияние на экономическую безопасность Владеть: техникой проведения расчетов для определения экономической эффективности и целесообразности осуществления внешнеэкономической деятельности предприятия	Высокий или средний



1651626305

Высокий уровень достижения компетенции - компетенция сформирована частично, рекомендованные оценки: отлично, хорошо, зачтено.

Средний уровень достижения компетенции - компетенция сформирована частично, рекомендованные оценки: хорошо, удовлетворительно, зачтено.

Низкий уровень достижения компетенции - компетенция не сформирована частично, оценивается неудовлетворительно или не зачтено

5.2. Типовые контрольные задания или иные материалы

5.2.1. Оценочные средства при текущем контроле

Вариант 1

1. Оценка факторов привлекательности внешнего рынка.
2. Понятие товарообменных операций в международной торговле, их роль в развитии международных экономических отношений. Виды (формы) встречной торговли.
3. Укажите вид цены контракта по способу фиксации, когда в договоре указано, что "цена не подлежит изменению в последующем":

- а) скользящая цена
- б) цена с последующей фиксацией
- в) твердая цена.

Вариант 2

1. Сущность, значение, организация международных тендеров (торгов).
2. Базисные условия поставки во внешнеторговом контракте. Справочник "Инкотермс".
3. Лицензии на использование технологии бывают:

- а) исключительные
- б) исключительные и неисключительные
- в) исключительные, неисключительные и полные
- г) исключительные и полные.

Укажите правильные варианты ответов.

Вариант 3

1. Понятие международных коммерческих операций, их классификация.
2. Использование товарных бирж во внешнеторговых операциях. Основные виды сделок на товарных биржах.
3. Если предметом сделки является товар со сложными техническими характеристиками, то контракты содержат следующие специальные разделы:

- а) специфические сроки поставки товаров
- б) технические условия поставки товаров
- в) технические спецификации
- г) краткое определение товара
- д) условия испытаний и приемки
- е) условия платежей
- е) гарантия продавцов
- х) требования к технической документации
- э) условия командировки специалистов для шефмонтажа
- и) обязательства продавцов по техническому обслуживанию
- к) форс-мажорные обстоятельства.

Укажите необходимые для данных условий разделы.

Вариант 4

1. Компенсационные сделки на безвалютной основе. Условия осуществления бартерных операций.
2. Торговля инженерно-консультационными услугами. Основные формы инжиниринга.
3. Какие оговорки по качеству используются во внешнеторговых контрактах:

- а) соответствие стандарту



1651626305

- б) соответствие описанию
- в) соответствие образцу
- г) соответствие мировым стандартам
- д) высший сорт
- е) такой, какой есть.

Укажите правильные варианты ответов.

Вариант 5

1. Основные причины (мотивы) выхода предприятия на внешний рынок. Риски во внешнеэкономической деятельности.
2. Международные туристические услуги. Структура международного рынка туристических услуг.
3. Отметить признаки мировой цены:
 - а) выражена в свободно конвертируемой валюте
 - б) цена сделок в важнейших центрах международной торговли, где регулярно производятся крупные экспортные или импортные операции
 - в) выражает интернациональную стоимость товара
 - г) по этой цене осуществляются крупные коммерческие сделки, не связанные экспортные и импортные операции
 - д) это среднемировая цена на товар
 - е) это экспортные цены основных производителей сырья и импортные цены западноевропейских рынков и цены крупнейших бирж.

Вариант 6

1. Международные операции с признаками встречной торговли, их применение (выкуп устаревшей продукции, операции с давальческим сырьем).
2. Виды посредников во внешнеэкономической деятельности, их функции, целесообразность их использования.
3. Отметить основные виды публикуемых цен:
 - а) мировые цены
 - б) биржевые котировки
 - в) справочные цены
 - г) цены аукционов
 - д) национальные цены
 - е) среднемировые цены
 - ж) цены статистики внешней торговли
 - з) цены фактических
 - и) фирменные цены сделок и контрактов.

Вариант 7

1. Государственные органы регулирования и развития ВЭД, их функции.
2. Международная торговля изделиями в разобранном виде. Прогрессивная сборка.
3. Укажите базисные условия поставки товаров, в которые входит уплата таможенной пошлины:
DES, DAF, CIF, FAS, CIP, CPT, FCA, DDU, DDP, EXW.

Вариант 8

1. Подготовка переговоров с зарубежным партнером. Стратегия и тактика международных переговоров.
2. Импортные операции и условия их осуществления в РФ. Паспорт импортной сделки.
3. При наступлении "обстоятельств непреодолимой силы" контракт
 - а) считается недействительным
 - б) срок исполнения обязательств для стороны, на которую воздействуют эти обязательства, отодвигается на весь период их действия и ликвидации последствий
 - в) перезаключается на новых на новых согласованных сторонами условиях. Укажите правильные варианты ответов.



1651626305

Вариант 9

1. Экспортные операции и условия их осуществления в РФ. Паспорт экспортной сделки.
2. Поиск партнеров на внешнем рынке (использование оферт, предложений, заказов, запросов).
3. Маркировка грузов при экспортно-импортных операциях выполняет функции:
 - а) товаросопроводительного документа
 - б) фирменного дизайна
 - в) указательного документа для транспортных фирм по правилам обращения с грузом
 - г) товарораспорядительного документа
 - д) коносамента
 - е) предостережения об опасности, которую может представлять обращение с грузом. Укажите правильные варианты ответов.

Вариант 10

1. Административные методы регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации.
2. Особенности организации торговли товарами широкого потребления на внешних рынках.
3. Цена, зафиксированная при заключении контракта, которая может быть пересмотрена в дальнейшем, если рыночная цена данного товара к моменту его поставки изменится - это
 - а) скользящая цена
 - б) цена с последующей фиксацией
 - в) нетвердая цена
 - г) цена фактической сделки
 - д) промежуточная цена
 - е) подвижная цена.Укажите правильный вариант ответа.

Вариант 11

1. Условия таможенно-тарифного регулирования в Российской Федерации. Таможенная стоимость товара.
2. Международная торговля объектами авторского права. Деятельность ТРИПС.
3. Штрафные санкции во внешнеторговых контрактах предусмотрены:
 - а) для повышения ответственности сторон за выполнение принятых обязательств
 - б) для разорения партнера
 - в) за невыполнение контрактных обязательств
 - г) за ненадлежащее исполнение контрактных обязательств
 - д) за нарушение сроков поставок
 - е) за несоответствие предусмотренным в контракте уровням качества и технических характеристик товара
 - ж) за невыполнение или несвоевременное выполнение обязательств по платежам.Укажите правильные варианты ответов.

Вариант 12

1. Выбор целевого рынка для внешнеэкономической деятельности. Методы изучения внешнего рынка.
2. Структура и содержание внешнеторгового договора (контракта).
3. Отметить услуги, за которые осуществляется выплата роялти и лицензионных платежей:
 - а) услуги почтовой, курьерской, телефонной связи
 - б) использование правами собственности (торговая марка, патент, копирайт)
 - в) строительство объектов за рубежом
 - г) использование оригиналов или прототипов (фильмов, рукописей) на основе лицензии
 - д) рекламные услуги.

Вариант 13

1. Источники коммерческой информации для внешнеэкономической деятельности предприятия.
2. Международная торговля научно-техническими услугами. Виды лицензионных договоров.
3. Сделка, когда одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны



1651626305

(доверителя) определенные действия, в частности, по внешнеторговой купле-продаже - это

- а) договор поручения
 - б) комиссионная сделка
 - в) консигнационная сделка
 - г) посредническое соглашение.
- Укажите правильный вариант ответа.

Вариант 14

1. Особенности международной торговли сырьевыми товарами. Международные товарные соглашения.
2. Применение франчайзинга товаров и услуг в международной практике.
3. Отметить обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор):

- а) спор между продавцом и покупателем
- б) повреждение груза в пути
- в) пожар
- г) стихийные бедствия
- д) болезнь или смерть руководителя фирмы
- е) война
- ж) блокада
- з) запрещение экспорта или импорта.

Вариант 15

1. Структура и содержание посреднических соглашений.
2. Компенсационные сделки на коммерческой основе, условия их применения (параллельные, треугольные, авансовые сделки).
3. Если контрактом предусмотрена немедленная поставка товара, это означает обязательство продавца поставить товар:

- а) как можно быстрее
 - б) по мере готовности
 - в) на следующий день после подписания контракта
 - г) в любой день в течение не более двух недель
 - д) в течение трех дней с момента подписания контракта.
- Укажите правильный вариант ответа.

Вариант 16

1. Особенности международного ценообразования. Источники информации о ценах на различные виды товаров.
2. Организация международной аукционной торговли. Основные центры международной аукционной торговли.
3. Укажите наиболее выгодные базисные условия поставки товара

- а) для продавца
- б) для покупателя.

Вариант 17

1. Методы оценки конъюнктуры международного рынка.
2. Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве. Условия их осуществления.
3. Сроки поставки товаров, указываемые в контракте могут быть:

- а) месячные
- б) квартальные
- в) полугодовые
- г) годовые
- д) "немедленная поставка" не менее тонн"
- е) "по мере готовности"
- ж) "как можно быстрее"
- з) "по открытию навигаций"



1651626305

и) "по мере накопления партии
Укажите правильные варианты ответов.

Вариант 18

1. Особенности международной торговли технически сложной продукцией. Организация технического обслуживания.
2. Реэкспорт в международной торговле. Условия и применение реэкспортных сделок.
3. Цены, сообщаемые в специальных или фирменных источниках информации - это
 - а) цены фактических сделок
 - б) публикуемые цены
 - в) справочные цены
 - г) биржевые котировки
 - д) цены аукционов
 - е) средние экспортные и импортные цены
 - ж) расчетные цены
 - з) цены предложений крупных фирм.Укажите правильные варианты ответов.

Вариант 19

1. Экономические меры стимулирования экспортного производства в Российской Федерации.
2. Международная аренда, ее преимущества. Виды (формы) международного лизинга.
3. Отметить основные сведения, которые необходимо указать в преамбуле внешнеторгового контракта:
 - а) полное юридическое наименование сторон, заключающих договор
 - б) какие из сторон являются продавцом и покупателем
 - в) регистрационный номер контракта
 - г) место и дата подписания контракта
 - д) вид внешнеторговой сделки
 - е) базисные условия поставок
 - ж) количество товара и допустимые отклонения
 - з) цена и общая сумма контракта
 - и) способ фиксации цены
 - к) арбитраж.

Вариант 20

1. Особенности организации торговли продовольствием на международных рынках.
2. Виды лицензионных вознаграждений и методы их расчета (роялти, паушальные платежи).
3. Установите соответствия: Вид цен:
 1. цена предложения
 2. цена, публикуемая в соответствии с условиями контракта
 3. средняя цена проданного товара
 4. фактическая цена товара в справочниках
 5. цена контракта
 6. цена справочная
 7. цена товара, указанная в оферте без скидок
 8. мировая цена товара.

5.2.2. Оценочные средства при промежуточной аттестации

Вопросы к зачёту:

1. Какие стратегические решения необходимо принимать руководству предприятия при выходе на внешние рынки?
2. Какие преимущества может дать внешнеэкономическая деятельность российскому предприятию?
3. Какие факторы оказывают влияние на уровень конкурентоспособности фирмы?
4. Какие стратегии применяет предприятие при диверсификации и расширении своей деятельности на внешних рынках?



1651626305

5. Какие государственные органы в России занимаются вопросами регулирования внешнеэкономической деятельности?
6. Какие основные меры по регулированию экспортных операций в РФ Вы можете назвать?
7. Какие основные меры по регулированию импортных операций в РФ Вы можете назвать?
8. Какие основные меры по валютному регулированию, связанному с внешнеэкономической деятельностью, Вы знаете?
9. Определите понятие "международная торговая сделка".
10. Как соотносятся понятия "внешнеэкономическая деятельность" и "внешнеторговые операции"?
11. Что такое паспорт сделки (при экспортных и импортных операциях) и какое контролирующее значение он имеет?
12. Как осуществляются и регулируются реэкспортные операции в РФ? Каковы экономические выгоды использования реэкспорта?
13. Каковы могут быть причины осуществления реимпортных сделок?
14. Какие основные виды товарообменных операций осуществляются в международной торговле?
15. Чем вызвано развитие современной встречной торговли?
16. Какую информацию содержит паспорт бартерной сделки, для каких целей он используется?
17. В чем особенность организации и осуществления "промышленных сделок"?
18. Определите коммерческий интерес стороны, выкупающей технику бывшую в употреблении.
19. Чем отличается операция с давальческим сырьем от простой компенсационной операции?
20. Что такое "толлинг", какие выгоды он дает участвующим сторонам?
21. В чем Вы видите коммерческий интерес для экспортера в организации технического обслуживания товара в гарантийный и послегарантийный периоды?
22. Что такое "прогрессивная сборка"? Выгоды ее использования в РФ.
23. Какие условия необходимо обязательно учитывать импортеру при подготовке сделки по сырьевым товарам?
24. В чем особенность организации международной торговли продовольственными товарами?
25. Какие сделки в сфере услуг относятся к основным, а какие - к обслуживающим?
26. Какие проблемы можно решить при использовании международного лизинга?
27. Что входит в понятие "услуги по комплексному инжинирингу"?
28. Как организована международная торговля туристическими услугами?
29. Какие условия взаимоотношения сторон необходимо учитывать при покупке консалтинговых услуг?
30. Назовите существенные различия между лицензиями на изобретения, ноу-хау, товарный знак.
31. Какие права обеспечивает покупка исключительной лицензии?
32. Как осуществляется торговля объектами авторского права?
33. Как определяется размер лицензионных платежей?
34. Какие факторы учитываются при выборе зарубежного рынка?
35. Какими источниками информации Вы можете воспользоваться для изучения фирм-партнеров во внешней торговле?
36. По каким основным показателям проводится анализ конкурентных позиций иностранной фирмы?
37. Какие функции выполняют фирменные справочники, какова их дифференциация?
38. Что понимают в международной торговле под офертой?
39. В каких условиях и в каких целях применяются твердые и свободные оферты?
40. Основные отличия запроса и заказа, направляемых покупателем?
41. Что такое существенные и несущественные условия внешнеторгового контракта?
42. Что такое "Инкотермс", для чего он используется? Обязательно ли его использование?
43. Какие взаимные обязательства сторон содержат базисные условия контракта?
44. Почему Международные правила по толкованию терминов ("Инкотермс") называют базисными условиями поставки?
45. Каковы основные способы фиксации качества товаров в контрактах, в чем заключаются особенности их использования?
46. В каких ситуациях стороны освобождаются от ответственности по сделке и как это нужно фиксировать в контракте?
47. Какими способами может быть зафиксирована цена в контракте?
48. Какие виды цен на товары и услуги могут использоваться при подготовке внешнеторговых сделок?
49. По каким параметрам производится приведение цен при осуществлении расчетов экспортных и импортных цен?
50. Почему целесообразно пользоваться услугами посредников на внешнем рынке?
51. В чем преимущества и недостатки выхода на внешние рынки через посредников?
52. Какие виды посреднических фирм существуют в международной практике?
53. В чем особенности неисключительного, исключительного и преимущественного права на продажу?



1651626305

54. На каких принципах работают дистрибьюторские фирмы?
55. Каковы отличительные черты консигнационного соглашения?
56. В чем состоит основной принцип вознаграждения посредников?
57. Что означает для посредника работать от своего имени и за счет принципала?
58. Каковы основные функции биржи в торговле товарами?
59. Каково содержание и основные этапы проведения международных товарных аукционов?
60. Как организовать международный тендер? Преимущества использования тендерной торговли?

5.2.3. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций

Промежуточная аттестация выставляется количеством набранных баллов по текущему рейтингу и результатам промежуточного контрольного тестирования.

Формой текущего промежуточного и итогового контроля является тестирование. Для проведения тестирования студент должен получить индивидуальный бланк с номером, который идентифицируется как допуск к сдаче зачета.

В результате тестирования оценивается количество правильных ответов. Критерии оценки:

если правильных ответов 50% и более – студент получает оценку «зачтено»; если правильных ответов менее 50 % - студент получает оценку «не зачтено».

6 Учебно-методическое обеспечение

6.1 Основная литература

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия ; Редактор: Стровский Л. Е.. – Москва : Юнити-Дана, 2017. – 504 с. – ISBN 9785238017723. – URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=684728 (дата обращения: 05.06.2022). – Текст : электронный.

2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. Л. Е. Стровского. – 5-е изд., испр. и доп. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 503 с. – (Учебная литература для высшего и среднего профессионального образования). – Текст : непосредственный.

3. Внешнеэкономическая деятельность ; Под редакцией: Мантусов Владимир Бадьминович. – Москва : Юнити-Дана, 2018. – 304 с. – ISBN 9785238030982. – URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=562350 (дата обращения: 05.06.2022). – Текст : электронный.

6.2 Дополнительная литература

1. Липатов, В. А. Внешнеэкономическая деятельность предприятия / В. А. Липатов. – Москва : Евразийский открытый институт, 2011. – 231 с. – ISBN 9785374005257. – URL: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=90935 (дата обращения: 05.06.2022). – Текст : электронный.

2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. Л. Е. Стровского. – 4-е изд., перераб. и доп. – Москва : ЮНИТИ, 2007. – 799 с. – (Золотой фонд российских учебников). – Текст : непосредственный.

6.3 Методическая литература

1. Методические рекомендации по организации учебной деятельности обучающихся КузГТУ / ФГБОУ ВО «Кузбас. гос. техн. ун-т им. Т. Ф. Горбачева», Каф. приклад. информ. технологий ; сост. Л. И. Михалева. – Кемерово : КузГТУ, 2017. – 32 с. – URL: <http://library.kuzstu.ru/meto.php?n=553> (дата обращения: 07.06.2022). – Текст : электронный.

6.4 Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

1. Электронная библиотечная система «Университетская библиотека онлайн» <http://biblioclub.ru/>

2. Электронная библиотека



1651626305

КызГТУ



1651626305

https://elib.kuzstu.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=230&Itemid=229

3. Электронная библиотечная система «Юрайт» <https://urait.ru/>

6.5 Периодические издания

1. Вестник Кузбасского государственного технического университета : научно-технический журнал (печатный/электронный) <https://vestnik.kuzstu.ru/>
2. Логистика : журнал (печатный)
3. Менеджмент в России и за рубежом : журнал (печатный/электронный) <https://elibrary.ru/contents.asp?titleid=9628>

7 Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

1. Официальный сайт Кузбасского государственного технического университета имени Т.Ф. Горбачева. Режим доступа: www.kuzstu.ru
2. Электронные библиотечные системы:
 - Университетская библиотека онлайн. Режим доступа: www.biblioclub.ru;
 - Лань. Режим доступа: <http://e.lanbook.com>

8 Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности"

Основной учебной работой обучающегося является самостоятельная работа в течение всего срока обучения. Начинать изучение дисциплины необходимо с ознакомления с знаниями, умениями, навыками и

(или) опыта деятельности, приобретаемыми в процессе изучения дисциплины. Далее необходимо проработать конспекты лекций и, в случае необходимости, рассмотреть отдельные вопросы по предложенным источникам литературы. Все неясные вопросы по дисциплине обучающийся может разрешить на консультациях, проводимых по расписанию. Параллельно следует приступить к выполнению практических работ после того, как содержание и последовательность их выполнения будут рассмотрены в рамках занятий. Перед промежуточной аттестацией обучающийся должен сопоставить приобретенные знания, умения, навыки и (или) опыт деятельности с заявленными и, в случае необходимости, еще раз изучить литературные источники и (или) обратиться к преподавателю за консультациями. При подготовке к практическим работам обучающийся в обязательном порядке изучает теоретический материал в соответствии с методическими указаниями

9 Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности", включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

Для изучения дисциплины может использоваться следующее программное обеспечение:

1. Libre Office
2. Mozilla Firefox
3. Google Chrome
4. Microsoft Windows

10 Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине "Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности"

Для осуществления образовательного процесса по данной дисциплине необходима следующая материально-техническая база:

- лекционная аудитория;
- учебная аудитория для проведения практических занятий;
- научно-техническая библиотека для самостоятельной работы обучающихся;
- зал электронных ресурсов КузГТУ с выходом в сеть «Интернет» для самостоятельной работы обучающихся;
- компьютерный класс с выходом в сеть «Интернет» для самостоятельной работы обучающихся.



1651626305

11 Иные сведения и (или) материалы

Учебная работа проводится с использованием как традиционных так и современных интерактивных технологий. В рамках лекций применяются следующие интерактивные методы:

- разбор конкретных примеров;
- выступление студентов в роли обучающихся;
- мультимедийная презентация.



1651626305